

## > Broker:

### Korzyści ze współpracy z brokerem:

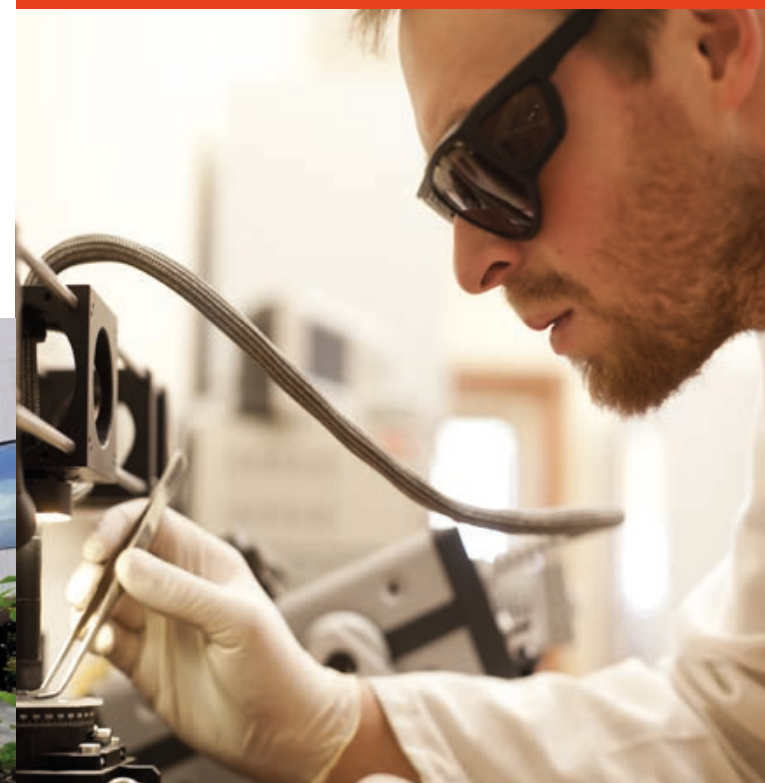
- określenie potencjału komercyjnego wyników projektów badawczych,
- rekomendacja dotycząca strategii komercjalizacji,
- udzielenie wsparcia przy przygotowaniu krótkiej oferty dla potencjalnych partnerów biznesowych (teaser inwestycyjny),
- wsparcie w nawiązywaniu kontaktów i organizacji spotkań z przedstawicielami środowiska biznesowego, w szczególności z inwestorami branżowymi (zainteresowani nabyciem praw do wyników badań lub ich wdrożeniem), inwestorami finansowymi (zainteresowani nabyciem udziałów w spółkach spin-off w zamian za wkład kapitałowy),
- inicjowanie zakładania spółek typu spin off lub zawierania umów licencyjnych, w tym wsparcie przygotowania wstępnych warunków inwestycji (termsheet) oraz wstępnych warunków umów licencyjnych.

## > Grupy docelowe w procesie innowacyjnym:

- sektor biznesu (przedsiębiorstwa, sieci współpracy; jednostki samorządu gospodarczego),
- sektor nauki (szkoły wyższe, jednostki badawczo – rozwojowe, działające w środowisku uczelnianym),
- sektor administracji (jednostki samorządu terytorialnego),
- wyspecjalizowane jednostki organizacyjne, działające na styku sfery nauki i biznesu (centra transferu technologii, parki technologiczne, inkubatory przedsiębiorczości).



Politechnika Wroclawska



Centrum Wiedzy i Informacji  
Naukowo - Technicznej  
Politechnika Wroclawska  
Plac Grunwaldzki 11  
50-377 Wrocław  
[www.centrum.pwr.edu.pl](http://www.centrum.pwr.edu.pl)



PUNKT KONTAKTOWY  
DS. TRANSFERU TECHNOLOGII

Punkt Kontaktowy ds. Transferu Technologii  
e-mail: [komercjalizacja@pwr.edu.pl](mailto:komercjalizacja@pwr.edu.pl)  
tel. + 48 71 320 47 42, +48 71 320 47 44, +48 71 320 47 67

## > Punkt Kontaktowy ds. Transferu Technologii

Jednostka powstała w celu określenia polityki wsparcia firm oraz pracowników uczelni w procesie komercjalizacji wiedzy. Poprzez nawiązanie sieci wzajemnych relacji z poszczególnymi jednostkami biznesu, identyfikuje indywidualne potrzeby przedsiębiorstw w zakresie innowacji, co pozwala na opracowanie szeregu rozwiązań systemowych i organizacyjnych, usprawniających funkcjonowanie mechanizmów komercjalizacji wiedzy i szeroko pojętej współpracy uczelni ze środowiskiem biznesu.

## > Zadania:

- udzielanie podstawowych informacji przedsiębiorstwom i pracownikom PWr na temat zasad i procedur współpracy z gospodarką,
- przekierowywanie spraw do właściwych merytorycznie pozostałych komórek systemu,
- koordynacja działań pozostałych komórek systemu,
- opracowanie przewodnika dla pracowników PWr,
- organizacja szkoleń wewnętrznych dla pracowników PWr,
- granty badawcze: poszukiwanie partnerów gospodarczych dla nowych projektów zgłaszanych przez zespoły naukowe PWr oraz zespołów naukowych dla nowych projektów zgłaszanych przez przedsiębiorstwa,
- zarządzanie Funduszem Podnoszenia Gotowości Wdrożeniowej,
- sporządzanie sprawozdań z efektów działalności systemu dla Kierownictwa Uczelni.

